

Quel retour financier ?



Mesurer ses retours sur investissement et varier les sources de revenus assurera votre capacité de remboursement, de gestion et de prévision d'investissements tel un changement de tapis par exemple.

La location simple

Les locations simples sont idéales pour les joueurs occasionnels. Ce modèle est le plus répandu en Espagne. En Belgique, les tarifs tournent autour de 24€/heure TVAC pour quatre joueurs en extérieur et 28€/heure TVAC en intérieur. Ce tarif peut varier en fonction de l'heure, du jour, de la semaine et de la saison.

Les abonnements quantitatifs

Les abonnements en « nombre de parties » sont utilisés pour récompenser les joueurs réguliers. Le prix de la partie varie en fonction du nombre de parties préfinancées. Exemple : 50€ pour 10 parties d'une heure soit 5€ de l'heure à la place de 6€ de l'heure.

Les abonnements illimités

Ces abonnements qui ressemblent fortement à ce qui est pratiqué dans le monde du tennis, sont contractés pour une durée déterminée sans limite d'utilisation. Ils peuvent soit donner un accès sans limite au joueur, soit être cadrés par des règles comme par exemple un nombre limité de réservations par semaine.

Pas de réservation multiple dans le temps ou pas de réservation dans un futur de plus de deux semaines.

Les tournois

Les tournois sont un bon moyen de faire connaître son club, d'y créer de l'animation et de récolter des fonds. Cependant, il peut être judicieux d'impliquer des membres de votre communauté pour vous épauler étant donné le temps de préparation et de suivi non négligeable.

Les sponsors

Les sponsors sont un bon moyen de financer le club. Il y a toujours une notion de philanthropie dans le sponsoring de clubs sportifs, il est donc préférable de s'adresser prioritairement à des entreprises avec lesquelles vous avez une connexion directe.

Comment mesurer les retours prévisionnels ?

Il vous faut créer un tableau Excel avec vos rentrées prévisionnelles. Ce document est construit sur base des chiffres que vous connaissez tels que vos tarifs et sur vos hypothèses telles que la fréquentation des terrains, le nombre de tournois organisés sur l'année ou encore le nombre de sponsors affichés sur le terrain. Une fois rempli, il deviendra un outil efficace pour gérer la vie de votre club.

Etant donné que les recettes sont variables d'un club sportif à l'autre, un terrain de padel peut y rapporter entre 8.000€ et 20.000€ annuels selon le cas.

Voici quelques moyens qui permettent de boucler un budget padel, si vous avez des questions ou si vous souhaitez une aide pour établir vos prévisions de rentrées, n'hésitez pas nous contacter.

Info@go4padel.be

