



Depuis la réflexion jusqu'à l'acquisition d'un ou plusieurs terrains de padel, la question financière se pose rapidement. Voici donc 7 pistes de financement pour votre projet.

### **1. Fonds propres:**

Les fonds propres sont vos ressources disponibles, elles ont l'avantage d'être déjà là et peuvent créer un effet de levier en cas d'emprunt bancaire complémentaire.

### **2. Infrasports:**

Infrasport est l'organe de la Région wallonne qui accompagne les porteurs de projets éligibles dans le processus d'obtention d'une bourse.

Conditions d'obtention:

"La subvention s'adresse aux :

"provinces, communes, associations de communes régies autonomes, groupements sportifs (clubs sportifs constitués en ASBL ou en association de fait), ASBL de gestion des bâtiments et complexes sportifs, propriétés des communes, provinces, associations de communes ou régies autonomes, sociétés de logement de service public (uniquement pour les "sports de rue", dans ce dernier cas) pour les petites infrastructures (c'est-à-dire des projets inférieurs ou égaux à 1.500.000 euros)"

Source : Infrasport

Montant de la prime jusqu'à 75% de l'investissement.

Plus d'informations: 081/77.33.56 ou via mail [anne.duplat@spw.wallonie.be](mailto:anne.duplat@spw.wallonie.be)

### **3. Aides communales ou provinciales:**

Les communes ou provinces aident certains projets. Ca ne coûte rien de demander à votre échevin des sports, à la régie autonome communale des infrastructures sportives ou à votre conseiller provincial si des moyens sont mobilisables au projet.

#### **4. L'emprunt bancaire:**

Sur base d'un dossier bien ficelé, les banques peuvent supporter partiellement les investissements d'un projet de padel. Au-delà de l'analyse de la santé financière du demandeur, la banque appréciera un dossier comprenant un plan financier reprenant les entrées et sorties liées à l'activité en un compte de résultat prévisionnel d'au moins 3 années.

**Pratique!** Go4Padel peut vous aider à construire un dossier pour introduire votre demande de prêt bancaire.

#### **5. La prévente d'espaces d'affichage:**

Un terrain de padel est un support idéal pour afficher, vers l'intérieur ou l'extérieur des informations qui peuvent être commerciales. Dans certains clubs existants, les retombées liées à la publicité représentent des sommes importantes. Vous pouvez dès lors préventre des emplacements publicitaires pour une période définie.

Attention : sur un terrain de padel, les publicités s'affichent selon des règles pour ne pas gêner le jeu et la vision des spectateurs. N'hésitez pas à envoyer un mail à [info@go4padel](mailto:info@go4padel) pour obtenir plus d'informations.

#### **6. La prévente d'abonnements ou de parties:**

Cette technique est très utile pour mesurer l'engouement au seing du club. Elle consiste à vendre des abonnements ou des parties à un prix avantageux avant la construction du terrain. De la sorte, l'intérêt pour le padel est facilement mesurable et s'il est bon, ces préventes permettent de financer la construction du terrain.

#### **7. L'appel au prêt de particuliers.**

Si vous êtes un club ou que vous avez déjà une communauté autour de vous, vous pourrez lui proposer un deal avec un retour financier ou en nature étalé dans le temps. La mise en place de ce genre d'offre nécessite une attention particulière sur la manière dont vous allez rédiger votre proposition. Faites appel à un juriste pour contrôler le contrat sous seing privé ainsi établi.

Suite à cet aperçu des moyens permettant de boucler un budget padel, n'hésitez pas à nous contacter pour davantage d'informations.

[Info@go4padel.be](mailto:Info@go4padel.be)

